



Banco de Cabo Verde

IX Encontro de Sistema de Pagamentos dos Bancos Centrais dos Países de Língua Portuguesa

Workshop: “Desafios da transformação digital no Sector de Pagamentos”

A VISÃO DE UM “ENTRANTE”

14 de novembro de 2022, Praia



“Se pudéssemos mudar a nós mesmos, as tendências do mundo também mudariam. À medida que um homem muda sua própria natureza, também a atitude do mundo em direção a ele muda. Este é o mistério divino supremo. É uma coisa maravilhosa e a fonte da felicidade. Não precisamos esperar para ver o que os outros fazem.” **Mahatma Gandhi**

Healthcare Challenges Faced by Healthcare Service Providers

Saúde



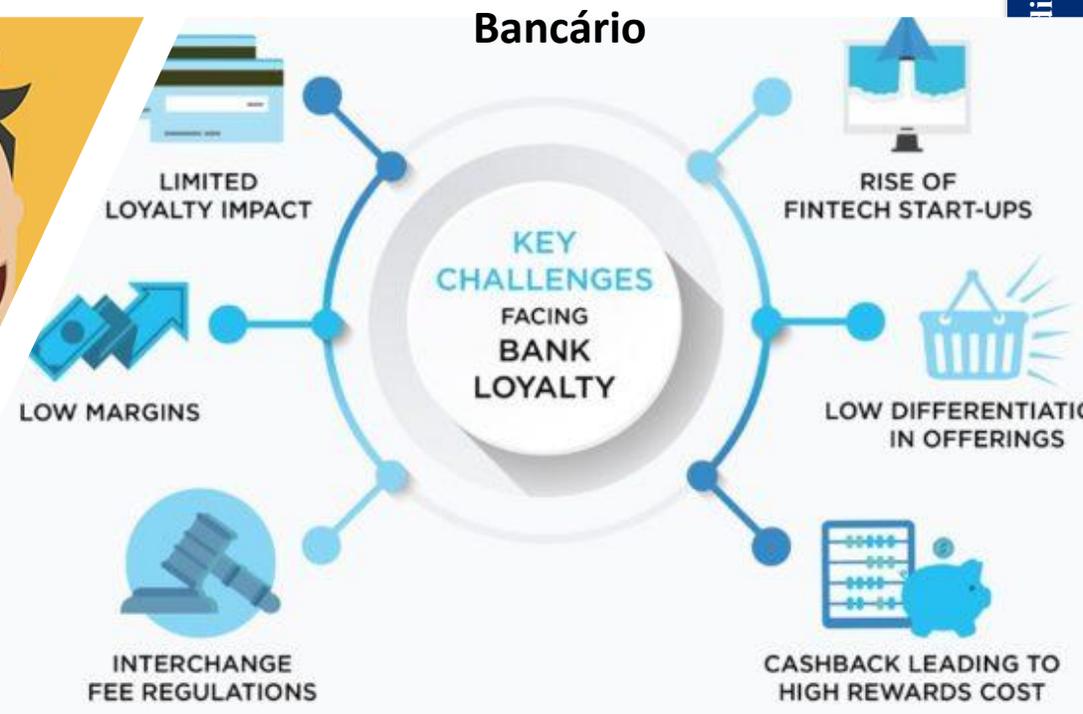
Educação



Turismo



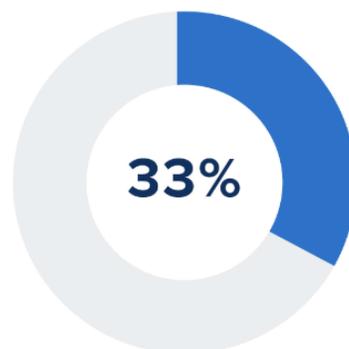
Telecom



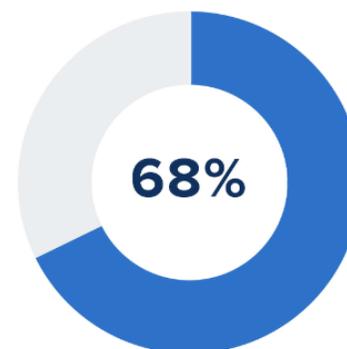
Bancário



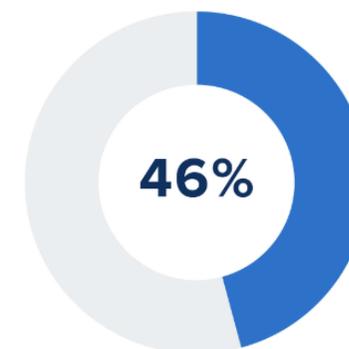
Top Reasons Consumers Use FinTech



Consumer adopters turn to someone other than their main first bank



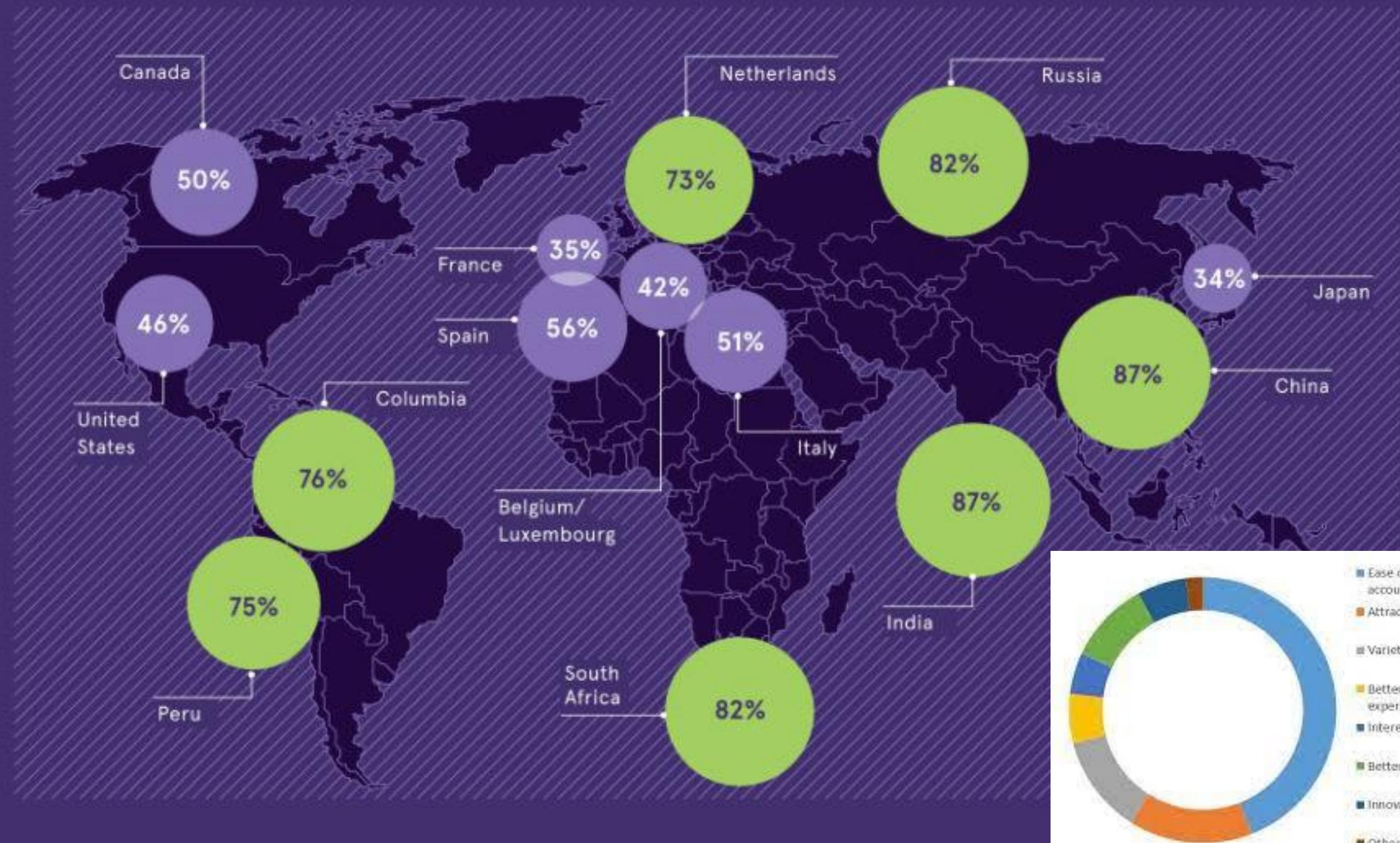
Consumers would consider a non-financial services company for financial services



Consumer adopters are willing to share their bank data with other organizations

EY, "Global FinTech Adoption Index 2019." (2019)
file:///Users/algorehythm/Downloads/ey-global-fintech-adoption-index-2019.pdf





Cabo Verde, devido ao seu registo de boa governação e realizações, encontra-se numa zona intermédia que pode causar alguma “indefinição estratégica”

1-Acelerar a adopção de serviços financeiros mais ligeiros, incentivando uma concorrência saudável ao incumbente

2-Incentivar a complementaridade dos serviços financeiros, através de pressão para modernização dos incumbentes e simultaneamente o estímulo de parcerias com empresas mais “Ageis”

Transition to formality: Cabo Verde’s economic structure is predominantly characterized by micro, small and medium-sized companies (97%), predominantly concentrated in the tertiary sector (86.4%), mainly in commerce (44.6%) and hospitality (16.2 %), and mostly operating in the informal sector. This composition of the economic structure represents an impediment to largescale investment and financing as informal businesses cannot access capital markets and a risk-averse domestic banking sector remains hesitant to lend to smaller businesses. The informal sector accounted for 51.6% of total employment .

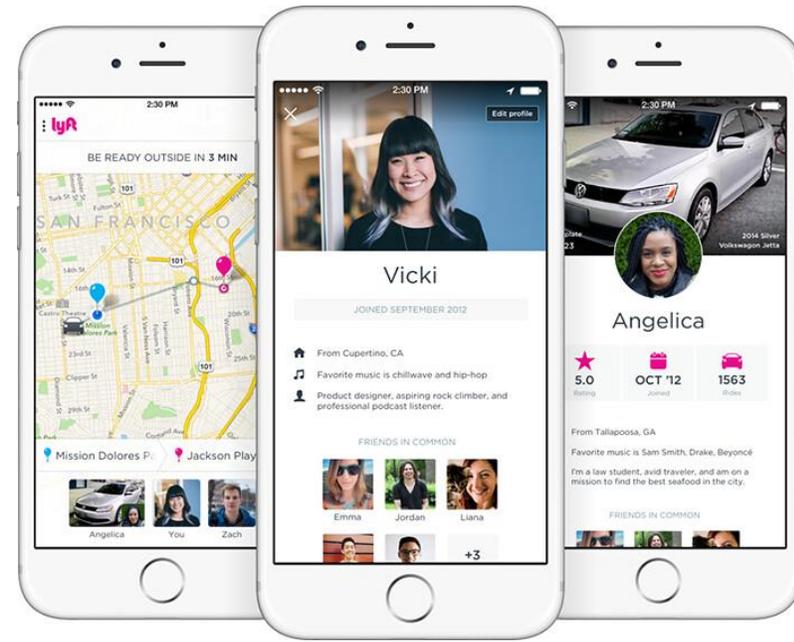
United Nations - Common Country Analysis Dec 2021

“In bank-led countries, building partnerships with incumbents is critical for success. Go-to-market is faster than if you had to build your own systems. You can benefit from their tech infrastructure, and it reassures the regulator.”

Fintech entrepreneur, Morocco.



OTT – Over The TOP – Uma ameaça ou Oportunidade ?

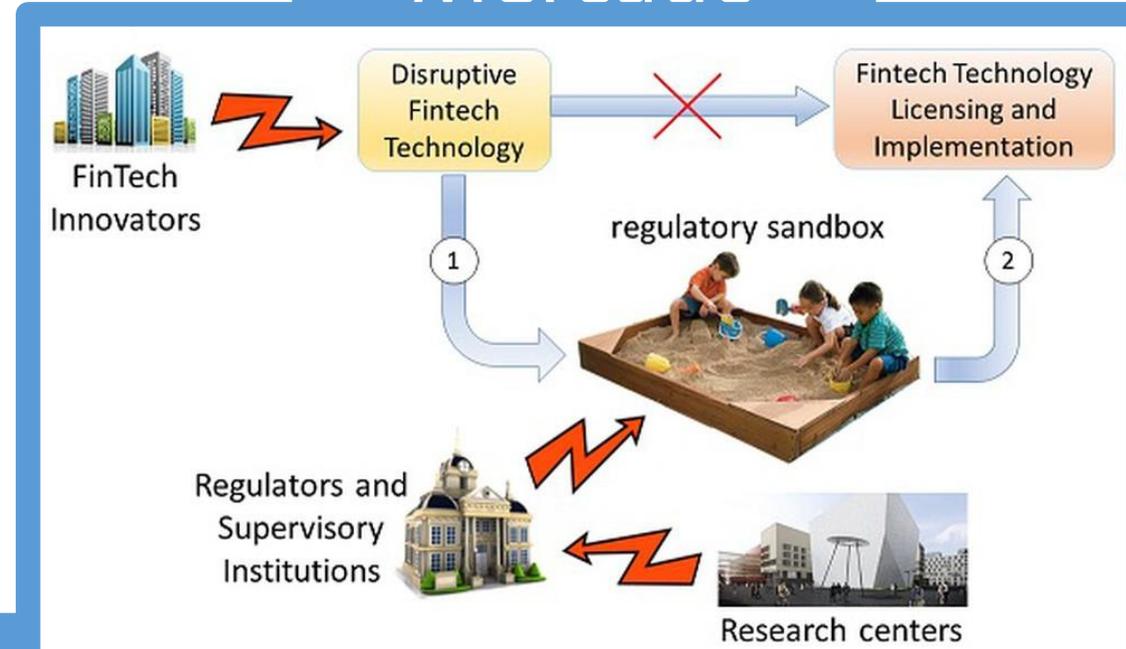


Workshop: “Desafios da transformação digital no Sector de Pagamentos”





Entrada no Mercado



Que Mercado

Conceito de Players





A opção está nas nossas mãos

Adapt to Grow
**Embrace change
to get ahead**



